

# Evox Tecnologias



**A** EVOX é uma startup portuguesa fundada e sediada em Castelo Branco, especializada na área das tecnologias da informação, com foco no desenvolvimento de sistemas máquina-máquina (M2M) e Internet das coisas (IoT). Os seus produtos são desenvolvidos pela equipa de engenharia da empresa tanto ao nível de hardware, software e mecânica. “Seremos uma empresa do Interior de Portugal tem-nos colocado ver-



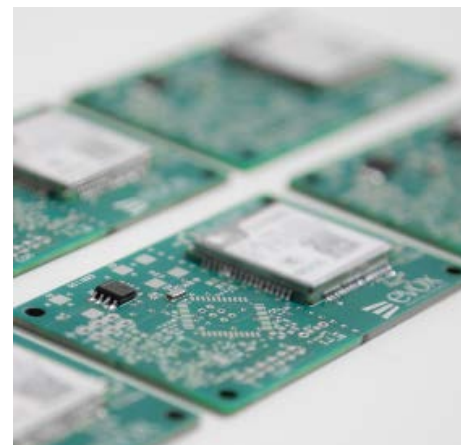
dadeiros desafios... Somos um país concentrado nas grandes metrópoles, o que dificulta o crescimento de empresas que pretendem manter-se sediadas no Interior. No entanto, o nosso objetivo é desenvolver uma empresa de referência na sua área de atuação”, diz-nos Hélio Silva, sócio-gerente e fundador da empresa. Uma das áreas que têm crescido dentro do seu core business são os produtos

tecnológicos para a recolha de resíduos. Atualmente, a recolha de resíduos é uma atividade dispendiosa. As empresas de recolha de resíduos gastam em média 1,5€ por Km, o que representa uma grande fatia do seu orçamento. “O nosso papel enquanto empresa com uma solução tecnologicamente avançada é oferecer uma gama de produtos que permitam ao cliente reduzir custos operacionais”. Foi nesse sentido que surgiu a 360Waste. Este é um serviço dedicado em facilitar e minimizar os procedimentos de recolha de resíduos às entidades. Dotado de uma tecnologia com avançados algoritmos e sensores de volume, permitem aos gestores de resíduos reduzir os seus custos de recolha.

A recolha dos dados volumétricos em tempo real torna possível reduzir os custos logísticos no processo de recolha de resíduos e diminuir a pegada ecológica do mesmo. A tecnologia acrescenta, ainda, outras características de valor para o cidadão: deteção de incêndios em contentores e a deteção de contentores caídos na via pública, contribuindo assim para redução de cheiros e aumento de segurança. “Além disso, a nossa base de dados permite que sejam desenhados mapas de geração de resíduos onde podem ser consultadas estatísticas e outros dados que permitem um planeamento das entidades gestoras mais assertivo. Estamos perante uma tecnologia flexível

e com perspetiva de crescimento para diferentes vertentes” afirma.

É com satisfação que falam dos resultados obtidos: “Através de uma equipa



proativa e especializada temos alcançado e fidelizado clientes alvo – municípios e entidades gestoras de resíduos privadas – e criado parcerias fundamentais na conquista do mercado. “

A estratégia está definida e o caminho é de crescimento. “Acreditamos nos nossos produtos e estamos concentrados em oferecer o melhor ao nosso cliente, com uma política de proximidade e de apoio imediato. Todos os nossos produtos se definem por chave-na-mão, com uma missão de apresentarmos o produto final mais completo, simples e intuitivo para utilização do cliente.” ■